



Unternehmensspezifische Mitarbeiterschulungen

Individuell, effektiv, einzigartig...

Sie wollen ein Individuelles und nach Ihrem Bedarf zugeschnittenes Schulungskonzept mit einem Fachtrainer und einer Idee, die Ihre Mitarbeiter überzeugt und begeistert.

Alle Inhalte, die Dauer, sowie Trainer und Arbeitsmaterial werden nach eingehender Bedarfsanalyse speziell für Sie ausgewählt, bzw. erstellt. Zur Durchführung der unternehmensspezifischen Mitarbeiterschulungen werden nur fach- und branchenbezogene Trainer mit umfangreicher Berufserfahrung eingesetzt.

Das Schulungskonzept ist direkt bei Ihnen im Betrieb als „in-house“ Schulung, extern, sowie im Rahmen von Bildungsreisen realisierbar.

Gerne erarbeiten wir für Sie ein auf Ihr Unternehmen und nach Ihrem Bedarf zugeschnittenes Trainingsangebot.

Leistungen:

Strategieentwicklung

- Detaillierte Abstimmung der Trainingsinhalte und Vorgehensweise
- Betriebs- und Arbeitsplatzbesichtigung
- Interviews mit Führungskräften und Mitarbeitern
- Erstellung individueller Trainingsunterlagen

Trainerrecherche & -vorauswahl

- Erstellung eines Trainerprofils
- Veröffentlichung des Trainergesuchs / Anforderungsprofils
- Trainerrecherche und -vorauswahl

Veranstaltungsmanagement

- Auswahl und Buchung der Tagungsräumlichkeiten, Hotels & Transfers (Flug, Bahn, Bus)
- Organisation: Anreise, Empfang, Übernachtung, Verpflegung, Events, techn. Equipment

Zielvereinbarung und telefonisches Einzelcoaching

- Aktivitäts-Check / Erfolgsbeobachtung
- Auswertung und Abschlussbericht



Themenvorschläge : wählen Sie nach Ihrem individuellen Bedarf!

MODUL 1 ☐

Persönliche und soziale Kompetenz

- ☐ Auftreten und Verhalten - Typgerechter Umgang mit Kunden, Kollegen und Vorgesetzten
- ☐ Der erste Eindruck: Auftreten, Verhalten
- ☐ Selbst- und Fremdeinschätzung
- ☐ Rhetorik
- ☐ Körpersprache
- ☐ Selbstpräsentation
- ☐ Kommunikation und Gesprächsführung
- ☐ Selbst- und Zeitmanagement
- ☐ Durch neue Kraftquellen Ziele erreichen - Vitalitätsförderung
- ☐ Stimmtraining - Steigern Sie Ihre persönliche Wirkung
- ☐ Betriebliches Vitalitäts- und Gesundheitsmanagement

*.. erfolgreich
kommunizieren
... mit Charisma
überzeugen ...*

MODUL 2 ☐

Führung & Kommunikation

- ☐ Typbezogene und individuelle Mitarbeitermotivation und -führung
- ☐ Führungspotenziale entfalten
- ☐ Konflikte und Stress gelassen bewältigen
- ☐ Vom Mitarbeiter zur Führungskraft
- ☐ Competence Profiling
- ☐ Konflikt- und Verhandlungskompetenz

MODUL 3 ☐

Vertrieb & Verkauf

- ☐ Typgerechte Verkaufsgespräche führen – Vorwand-Einwand-Behandlungen
- ☐ Verhandeln für Verkaufsprofis
- ☐ Simulationstraining: Verhandeln
- ☐ NLP im Verkauf
- ☐ Präsentations- und Argumentationstraining für Verkäufer
- ☐ Neukundengewinnung und Akquise-Gespräche
- ☐ Beziehungsmanagement für den Vertrieb

Welche weiteren Themen interessieren Sie?

Dauer / Kosten:

- nach Bedarf auf Anfrage